

L'ENTREPRISE

DELTA VOILES Hyères a été fondée en 1996. Forte d'une équipe qualifiée et passionnée, la société jouit d'une renommée certaine dans le monde du nautisme. DELTA VOILES Hyères s'efforce de proposer des services toujours plus complets comprenant la conception et la réparation de voiles, la sellerie pour le nautisme et l'habitat mais aussi l'installation de gréement et matelotage.

Notre société s'intègre dans un réseau d'agences et de points services sur tout le littoral français. Première agence en France depuis plus de deux années consécutives, l'équipe est composée de plusieurs experts basés sur le port d'Hyères.

Nous avons lancé la marque Sailhero en 2022 et une plateforme web associée afin de répondre à l'évolution du marché du service aux voiliers. Vous pourrez donc faire partie d'un projet ambitieux de développement dans le secteur. L'innovation et l'implication écologique sont au cœur de nos préoccupations et des développements futurs.

VOTRE MISSION

Rattaché(e) au gérant de la société, votre mission consiste à développer un portefeuille client, à fidéliser et à suivre une nouvelle clientèle de particuliers et professionnels du nautisme (concessionnaires, loueurs et skippers) sur un secteur en constante évolution. Vous répondrez à des demandes essentiellement pour équiper des voiliers destinés à la croisière et l'IRC.

En charge de la commercialisation de l'ensemble de nos produits et services, vous aurez la responsabilité de prospecter votre secteur avec rigueur et méthode, de conseiller vos clients existants et de gérer vos ventes (écoute, conseils, devis, relance) ceci afin de concrétiser un maximum de dossiers. Véritable acteur technico-commercial, vous développerez vos actions commerciales avec l'appui de notre voilerie à Hyères qui vous assistera sur l'aspect chiffrage et soutien technique.

Vous participerez aux différents salons nautiques et serez susceptibles d'accompagner des clients en régates.

Vous devrez intervenir sur des domaines techniques variés afin de pouvoir entretenir, et diagnostiquer le matériel pour assurer les navigations à la voile de vos clients.

VOTRE PROFIL :

- De tempérament commercial, vous disposez idéalement d'un BTS NRC ou MUC.
- Vous avez une expérience de commercial dans la vente en B to B, de préférence dans le domaine du nautisme.
- Vous faites preuve de dynamisme et avez un bon relationnel client.
- Vous êtes mobile et savez prendre des initiatives
- Vous pratiquez et avez une expérience d'au moins cinq années dans la navigation et connaissez les acteurs du secteur du nautisme
- Vous avez une sensibilité pour les sujets techniques

AUTRES COMPETENCES

- Permis B



- LANGUE : Anglais courant souhaité
- LOGICIELS : EBP Gestion commercial pro, Suite Office, administration site e-commerce,

POURQUOI NOUS CHOISIR POUR VOTRE CARRIERE ?

En croissance constante, nous vous proposons une large palette de métiers en rapports avec vos formations, votre expérience et vos aspirations. Nos métiers divers et variés mettent en avant vos compétences et les enrichissent de manière à vous épanouir et à vous faire évoluer dans un cadre respectueux de l'environnement et un secteur passionnant, le nautisme.

AVANTAGES

CDI - temps plein

Primes sur objectifs

Possibilités d'évolution

CE POSTE VOUS INTERESSE ?

Merci de nous faire parvenir votre candidature (CV + lettre de motivation), en précisant la Référence du poste :

- Par Mail : hyeres@deltavoiles.com